

# NOTA DE PRENSA

BARCELONA | 2024

# ¡CONFÍA

# EN MÍ!

An illustration of two business men in dark suits and red ties. One man is standing on the top of a large white letter 'M', while the other is standing on the bottom of the 'M', reaching up to hold the hand of the man on top. The background is a solid light blue color.

Para más información, concertar entrevistas con el autor o coordinar publicaciones en prensa, no dudéis en contactar con nosotros.

[prensa@plataformaeditorial.com](mailto:prensa@plataformaeditorial.com)

938 30 74 55

# ¡CONFÍA EN MÍ!

UN RECORRIDO 360 GRADOS POR EL CONCEPTO DE CONFIANZA

**EDUARD BELTRAN**



Gracias a su sólida experiencia en negociación y liderazgo, Eduard Beltran nos conduce a través del concepto de confianza, desde el origen etimológico de la palabra hasta el enfoque particular con que la aborda la psicología, la filosofía o la economía, entre otras disciplinas. A partir de este análisis, el autor nos brinda las herramientas esenciales para aprender a generar confianza en los demás y a fortalecerla a lo largo del tiempo. En un mundo cada vez más conectado digitalmente y enfocado en la transparencia, la confianza se ha convertido en un activo vital para el éxito en los negocios y en las relaciones personales.

Aprender a cultivarla es un arte sutil e indispensable para que profesionales de todos los ámbitos, desde grandes corporaciones hasta emprendedores y funcionarios públicos, puedan crear relaciones más sólidas y colaborativas.



**Eduard Beltran** es licenciado en Derecho por la Universidad de Barcelona, en Ciencias Políticas por el Instituto de Estudios Políticos de París y tiene un máster en Derecho Internacional por la Universidad de Nueva York (NYU). Trabaja como abogado, consultor y conferenciante experto en negociación. A lo largo de su carrera ha formado a más de 15.000 profesionales de todo el mundo, ha participado en procesos de negociación en más de 60 países de Europa, América, Asia, África y Oceanía, y también ha asesorado a más de 400 empresas y grupos internacionales.

**Encuadernación:** rústica | **Formato:** 140 x 220 mm | **Temática:** confianza, liderazgo, negociación | **Publicación:** 12 de junio de 2024 | **ISBN:** 978-84-10243-27-9 | **Páginas:** 168 | **Precio:** 17€ | disponible en e-book.